

EASME

Executive Agency for Small and Medium-sized Enterprises

The SME Instrument HORIZON 2020



Natascia Lai

Agenzia Esecutiva per le PMI (EASME) Unit A2 – SME Instrument

Executive Agency for SMEs



Supporto alle PMI in Horizon 2020



- ✓ Il 20% del budget di H2020 sara' assegnato alle PMI nell'ambito dei capitoli "Societal Challenges" e "Leadership in enabling and industrial technologies";
- ✓ L' SME Instrument 3 miliardi di € (2014-2020) per le
 PMI con un approccio bottom-up.







Caratteristiche dell' SME Instrument



- ✓ Indirizzato unicamente a PMI (singole & in consorzio);
- ✓ Indirizzato a **PMI innovative** con una forte volontà di crescere e internazionalizzarsi;
- ✓ Competitivo e con una dimensione EU;
- ✓ Orientato al mercato attività close-to-market;
- ✓ Costituito da 3 Fasi + coaching.







Le 3 fasi del programma



PHASE1

Concept & Feasibility Assessment Idea to concept (6 months)

The SME will draft an initial business proposal.

The European Union will provide €50 000 in funding and business coaching.

PHASE2

Demonstration, Market Replication, R&D Concept to Market-Maturity (1-2 years)

The SME will further develop its proposal through innovation activities, and draft a more developed business plan.

The EU may contribute between €0.5 million and €2.5 million* and provide business coaching.

PHASE3

Commercialisation
Prepare for Market Launch

The SME will receive extensive support to help polish its concept into a marketable product, and have access to **networking opportunities**.

The EU will not provide funding in this phase.

IDEA -----Business Coaching-----MERCATO









Fase 1 - Valutazione e fattibilità



- ✓ Oggetto: predisposizione di uno studio fattibilità;
- ✓ Contributo: €50.000;
- ✓ Modalità: proposta di 10 pagine con un Business Plan iniziale;
- ✓ Tempi di realizzazione: circa 6 mesi;
- ✓ Target: PMI (singole e/o in consorzio);
- ✓ Risultato: studio di fattibilità con un Business Plan più elaborato.









Fase 2 - R&D, dimostrazione



- ✓ Oggetto: dimostrazione/analisi/test/sviluppo di prototipi, ecc.;
- ✓ Contributo: indicativamente tra 0,5 e 2,5 M di €;
- ✓ Modalità: proposta di 30 pagine con un Business Plan completo;
- ✓ Tempi di realizzazione: 1-2 anni;
- ✓ Target: PMI (singole e/o in consorzio);
- ✓ Risultato: idea innovativa con un Business Plan completo, piano commercializzazione e di attrazione investimenti.









Fase 3 - Commercializzazione



✓ Oggetto:

- No finanziamenti diretti;
- ☐ Servizi di supporto indiretto per beneficiari di Fase 1 & 2:
 - SME Instrument Community
 - SME Instrument Academy
 - Eventi e Fiere Internazionali
- ☐ Agevolazione per l'accesso ai capitali di rischio;
- ☐ Opportunità di **networking** (**EEN**).









Coaching & Mentoring



- ✓ Attivita' di supporto:
 - □ Performance aziendale;
 - ☐ Formazione aziendale;
- ✓ Coach esperti suggeriti dalla Rete EEN e scelti dalle stesse PMI
 - ☐ Fase 1: massimo 3 giorni;
 - ☐ Fase 2: massimo 12 giorni.









I tre criteri di valutazione

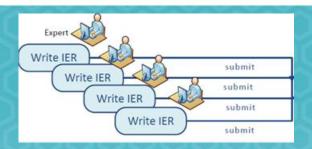


- ✓ Impatto economico;
- √ Eccellenza dell'innovazione;
- ✓ Qualità ed efficienza dell' implementazione.













- ✓ Quattro esperti per ciascuna proposta;
- ✓ Ogni esperto valuta i tre diversi criteri;
- ✓ Il punteggio finale: <u>valore mediano</u> dei punteggi individuali.
- ✓ Fase 1: soglia 13
- ✓ Fase 2: soglia 12





Work Programme 2016-2017



H2020 dedicated SME Instrument

Work Programme 2014-2015 VS. 2016-2017

2014-2015				2016-2017				
+								
	TOPIC		Budget		TOPIC	Budget		%
								14+15/16+17 ¹
		2014	2015	1		2016	2017	
1	ICT - Open Disruptive Innovation Scheme	45	43	1	ICT - Open Disruptive Innovation Scheme	60	66	+ 43.2 %
2	NMP - Nanotechnologies	21.8	23.8	2	NMP - Nanotechnologies	31.83	35.32	+ 47.2 %
3	BIOTEC 5 - Biotechnology	3.8	2.4	3	BIOTEC - Biotechnology	7.5	7.5	+ 142 %
4	SPACE 1	8.5	8.55	4	SPACE	11.37	12.60	+ 39 %
5	PHC 12 – Biomarkers and/or medical devices	66.10	45	5	Healthcare biotechnology	35	45	
				6	ICT for Health, Well-Being and Aging well	18	12.50	- 0.54 % ²
6	SFS 8 – Eco-innovative food production	10	17	7	Agriculture, forestry, agri-food bio-based	25.46	39.19	+ 143,7 %
7	BG 12 – Blue Growth	4	5	8	BG – Blue Growth	9.5	10	+ 116.7 %
8	SIE 1 – Low carbon and efficient energy system	33.95	34.76	9	SIE – Low carbon and efficient energy system	46	50	+ 39.7 %
9	IT 1 - Transport	35.87	38.96	10	IT – Transport and Smart cities mobility	57.57	61.23	+ 58.7 %
1	SC5 20 – Eco-innovation and raw materials	17	19	11	SC – Climate action, environment, resource efficiency and raw material	25	27.5	+ 45.8 %
1	INSO 9 – Innovative mobile e-government	0	4					- 100 %
1	INSO 10 – SME business model innovation	0	11	12	New business models for inclusive and reflective societies	10.80	11.40	+ 102 %
1	DRS – Protection of urban targets/infrastructures	7	7.4	13	Security research and development	15.37	14.67	+ 108.6 %

TOTAL	253.02 259.87	TOTAL	353.40	385.91	+ 44.2%
-------	---------------	-------	--------	--------	---------

¹ Percentage change from Budget of 2014 + 2015 to Budget 2016 + 2017.

² Health topic on 2014/2015 has been divided in 2 topics related with health in 2016/2017





Timeline



- ✓ Open call: le domande possono essere inviate sempre;
- ✓ La valutazione dopo ogni cut-off;
- √ 2016/2017: cut-offs separati per Fase 1 Fase 2;
- ✓ Finanziate le proposte con i punteggi piu' elevati;
- ✓ Possibilita' di migliorare la proposta e inviarla nuovamente.







Cosa abbiamo realizzato nel 2014-2015



	Phase 1	Phase 2
Proposte ricevute	12428	3734
Proposte finanziate	991	253
Budget	€ 49.700.000	€ 1.057.234.877
Monobeneficiari	92%	81%





Fase 1 (2014-2015)



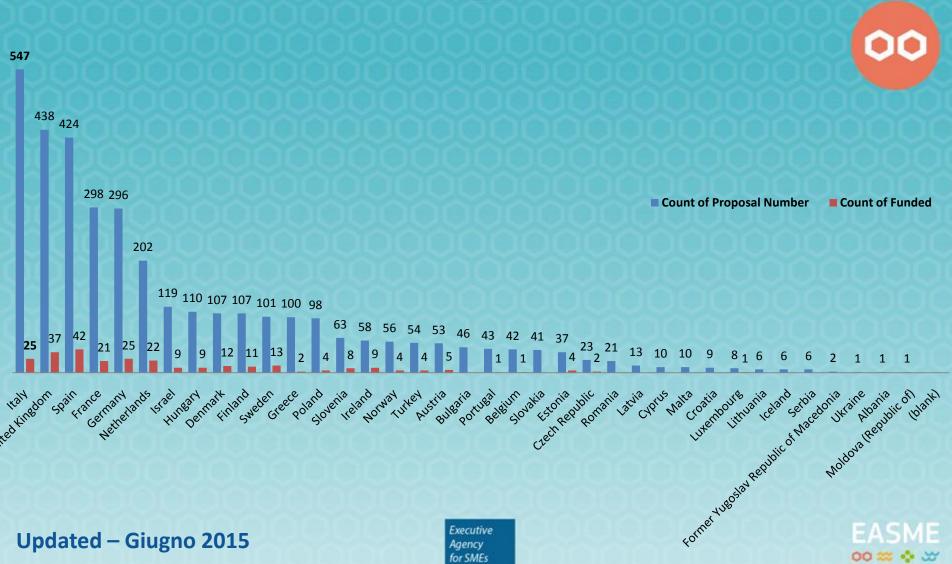
% Paese



Fase 2 (2014-2015)



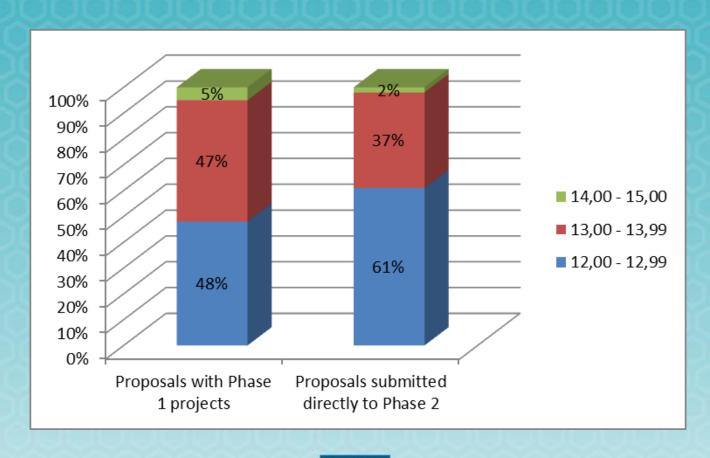
% Paese





Iniziare con la Fase 1 aiuta nella Fase 2?









Marzo - Giugno 2015



Fase 1



Fase 2



- ✓ Il 10% del totale delle proposte di Fase 2 proviene da una Fase 1;
- ✓ Il 76% di queste ha superato la soglia minima (19% totale);
- ✓ Il 14% di queste e' stato finanziato (25% totale);
- ✓ Il tasso di successo medio nei due cut-offs e' stato pari al 5,5%.

Le PMI che hanno completato la Fase 1 hanno una tripla chance di ottenere la Fase 2.





Fase 1



Resubmissions



Cut-Off	Funded Resubmissions	1st Resubmission		2nd Resubmission		3rd Resubmission	
Cut-On		Funded	(%)	Funded	(%)	Funded	(%)
18/06/2014							
24/09/2014	114	114	100%				
17/12/2014	116	72	62%	44	38%		
18/03/2015	56	32	57%	17	30%	7	13%
17/06/2015	74	47	64%	19	26%	8	11%

Marzo - Giugno 2015





Resubmission – lezioni apprese

- ✓ Il 25% ha ripresentato la proposta almeno una volta;
- ✓ Il 16% e' stato finanziato dopo aver ripresentato la proposta.
- ✓ Il tasso di successo dell'SME Instrument e' pari all'8%.
- ✓ Ripresentare la proposta puo' offrire una doppia chance.
- ✓ Proposte rigettate piu' volte analisi approfondita sull' idea/impresa;





Osservazioni



Perche' la mia proposta e' al di sotto della soglia?



- √ Solo aspetti technologici/scientifici;
- ✓ Scarse opportunità e prospettive di mercato;
- ✓ Poche risorse impiegate;
- ✓ Poco potenziale innovativo;
- ✓ Il TRL non dimostrato;
- ✓ Il topic non corretto.





Suggerimenti



Cosa verificare prima di presentare una proposta?



- ✓ Attinenza allo scopo del programma;
- ✓ Livello di maturità della idea;
- ✓ Esistenza di programmi UE più idonei;
- ✓ Proposta convincente e accattivante;
- ✓ Proposta che risponde a tutti i criteri di valutazione;
- ✓ Proposta che include dati e proiezioni realistiche;
- ✓ Proposta completa, scritta con un linguaggio chiaro e corretto.





Success stories







- Immunovia is a Swedish research company that has developed a new method for using a blood test to diagnose pancreatic cancer. With Immunovia's test, diagnosis can be made earlier which substantially enhances the possibilities to treat the cancer.
- In March 2015, the European "SME instrument" invested 4.2M euro into Immunovia via the Horizon 2020 programme, for Clinical validation of a serum protein biomarker signature for the early diagnosis of pancreatic cancer.
- On 1st of December, Immunovia http://immunovia.com,
 a new exciting Swedish SME in the life science sector, and
 beneficiary of the European "SME instrument" (Phase 2)
 goes to NASDAQ!







Mostra le tue ambizioni, dimostra il tuo potenziale!



Per ulteriori informazioni:

http://ec.europa.eu/easme/sme/



@H2020SME

EASME-SME-HELPDESK@ec.europa.eu



